

## **CURRICULUM VITAE**

Josimar Jose da Silva  
Rua Curitiba, 1417 Apto B4 Ed Munique  
Cascavel – Paraná  
(45) 9968-6322 / 3038-0724 ou (45) 9925-8362 Andréia  
[josimarsilva1980@gmail.com](mailto:josimarsilva1980@gmail.com)

### **OBJETIVO**

Pelo presente, submeto meu curriculum que descreve de forma resumida meu nível de competência profissional para V.S<sup>a</sup> aguardando com interesse um futuro contato pessoal onde poderei desenvolver atividades na área de vendas, administrativa, ou demais funções relacionadas a esta categoria, estando aberto a novas propostas e oportunidades, das quais possuo total disposição para me qualificar a estes novos desafios.

### **ESCOLARIDADE**

1987 – 1992 - Ensino Regular  
Instituição Ensino: Escola Municipal Maria Montessori

1994 – 1998 - Ensino Regular  
Instituição Ensino: Colégio Estadual Eleodoro Ébano Pereira

1999 – 2001 - Ensino Fundamental  
Instituição Ensino: Colégio Estadual Eleodoro Ébano Pereira

2010 - Ensino Superior  
Instituição Ensino: Faculdade UDC Cascavel (trancada)  
Curso: Administração

### **CURSOS E CAPACITAÇÃO**

2013 – Correspondente Bancário de Crédito e Financiamento de Veículos  
Instituição: Febraban

2008 – Curso do Mopp Cargas Perigosas.  
Instituição: Senat- Cascavel

1999 – Curso de informática, Microsoft Word, Excel, Power Point, Digitação, Internet, Montagem e Manutenção.

1997 – Datilografia com auxiliar de escritório.  
Instituição: Polivalente Pedro Boaretto Neto Datilografia.

## **EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL**

### **BONSAI MOTORS VEÍCULOS LTDA (Concessionária Nissan)**

**Cargo:** Gerente Comercial

**Período:** 2009 – 2014

**Principais atividades:** Venda de veículos novos e semi-novos, avaliações veicular, cotações e negociações de preços com parceiros comerciais, recebimento e conferencia de check list dos veículos vindos da fábrica, cadastro de clientes para aquisição de veículos novos, montagem e acompanhamento de processos licitatórios, organização de feiras e eventos na área para novas prospecções, recepção de oficina para cotações de peças e serviços, atendimento as seguradoras para liberação de veículos sinistrados, pós-venda, entrega técnica de veículos novos, visitas juntamente com os consultores técnicos para prestar suporte aos mesmos, participação da elaboração de estratégias de vendas junto com outros gerentes e com a diretoria, seleção e autorização para treinamentos dos colaboradores da empresa, controle de faturamento e dos pagamento dos veículos adquiridos através de venda direta com a fábrica, estruturar, organizar e distribuir a equipe de vendas, assegurar o cumprimento dos objetivos e metas de vendas estabelecidas, emissão de relatórios mensais sobre as vendas e serviços realizados, entrevista para seleção de novos colaboradores, admissão e demissão de colaboradores, estabelecimento rotineiro de reuniões com equipe promovendo o trabalho em grupo, e demais atividades pertinentes ao cargo.

### **POLINA E CIA LTDA (Distribuidor Sadia)**

**Cargo:** Motorista Truck

**Período:** 2005 - 2008

**Principais Atividades:** Motorista entregador em Cascavel e Região, recebimento de mercadorias para entregas, recebimento de valores referente as entregas das mercadorias, recebimento de mercadorias para devolução, carregamento e descarregamento de mercadorias, conferencia e manutenção dos caminhões, controle de abastecimento e limpeza dos caminhões e auxilio ao departamento de câmara fria na organização e conferencia de estoque.

### **AUTO VIDROS CASCAVEL LTDA**

**Cargo:** Vendedor de peças

**Período:** 2004 – 2005

**Principais Atividades:** Vendas de peças e acessórios para veículos, emissão notas fiscais, atendimento ao cliente no balcão e telefone, liberação de sinistros, cotação de preços para sinistros, contagem e conferencia de estoque e organização de expositores.

Cascavel, Fevereiro 2014

Josimar José da Silva